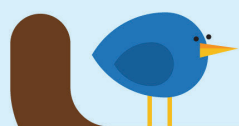


# CUM SĂ FACTUREZI MAI MULT ȘI MAI UȘOR

5 pași esențiali  
pentru cele mai  
dulci roade din  
online.



CANOPI

SMARTBILL

- **6,7 milioane de români au cumpărat online cel puțin o dată\***
- **Peste 40% din întreaga populație din România are cont pe Facebook**



Ce ai zice să transformi în avantaje pentru afacerea ta aceste obiceiuri de consum?

**D**e pe mobil, laptop sau desktop, milioane de români accesează constant internetul, fie că sunt interesați de știri, interacțiunea cu prietenii sau de verificarea e-mailului. În același timp, ei generează venituri pentru business-urile prezente online: magazine din toate domeniile, companii de servicii, producători sau experți.

Te invităm să te familiarizezi cu acest mediu încărcat de oportunități pe care vei învăța să le transformi în beneficii reale pentru afacerea ta.

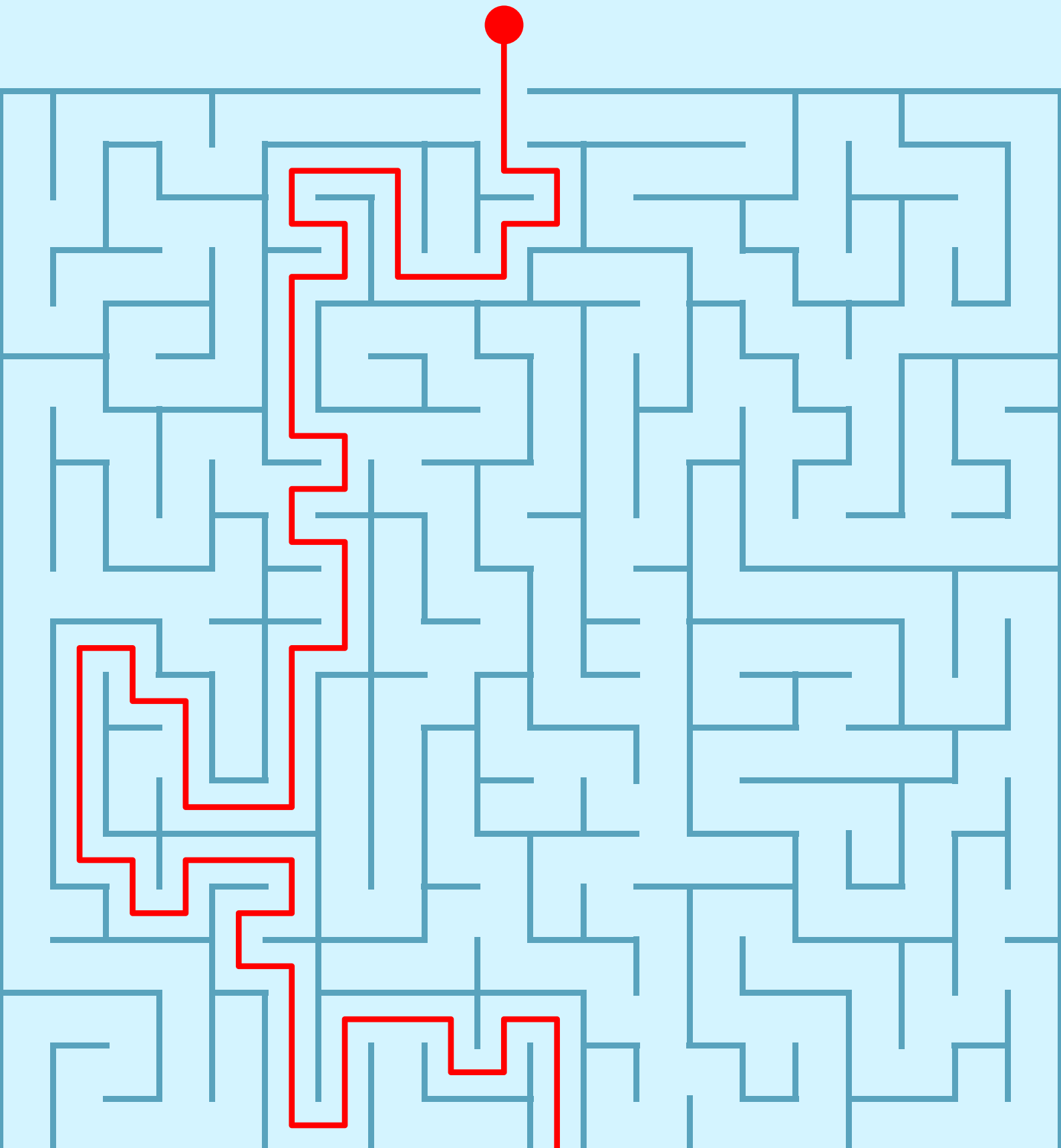
Smart Bill și agenția Canopy au pregătit o serie de trei eBook-uri care te vor ajuta să înțelegi mai bine mediul online și oportunitățile sale.

- Înveți în mod practic cum poți construi o prezență online memorabilă, pas cu pas.
- Descoperi cum ajungi mai ușor acolo unde sunt clienții tăi.
- Înțelegi cum îți poți întrece competiția și care sunt punctele tari pe care trebuie să mizezi.
- Afli mai multe despre cum poți comunica relevant clienților tăi.
- Descoperi cum te poți promova eficient, cu focus pe rezultate.
- Primești acces la exemple de strategii aplicate de companii cu succes în mediul digital.
- Înțelegi mai bine cum poți obține rezultate cu investiții eficiente.

**Hai să ne delectăm cu cele mai dulci fructe ale mediului online.**

\* Sursa GpeC 2016

**Tu ești acolo unde  
sunt și clienții tăi?**



Orice business care își dorește să crească trebuie să fie astăzi prezent online, fie că vorbim de un site de prezentare, un site de vânzare sau de prezența pe rețelele sociale, acolo unde sunt active diverse categorii de public. Pentru a-ți exemplifica acest lucru, îți adresez următoarele întrebări:

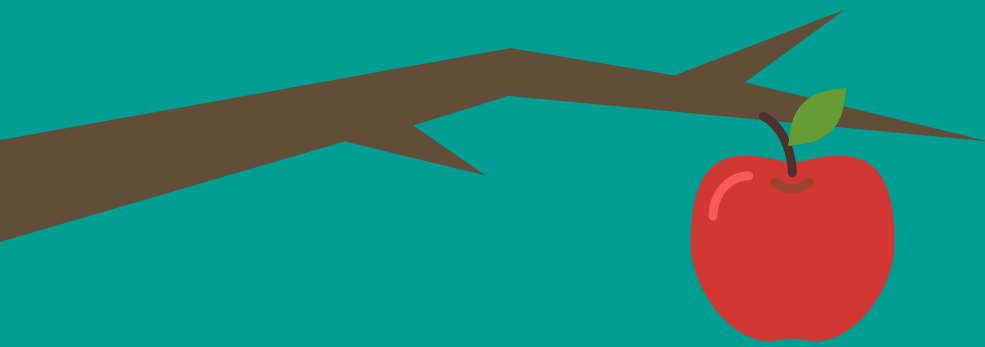
- Când ai folosit ultima dată Google pentru a căuta ceva?
- Când ai intrat ultima dată pe Facebook?

Dacă ești printre foarte pușinii care nu răspund la ambele întrebări cu astăzi sau ieri, îți recomand să te uiți în jurul tău: la prietenii tăi, la rudele tale, familia ta, etc. Unii dintre ei s-ar putea să caute pokemoni prin parc în acest moment. Și nu, nu este ceva greșit în acest lucru.

Ultimii ani au dovedit din plin că tehnologia și mediul digital ne schimbă comportamentul. Ne-am adaptat noilor tehnologii și vremuri, așa cum ar trebui să o facă și business-ul tău. E necesar să se adapteze pentru a nu își pierde clienții, care de foarte multe ori sunt online.

Prin acest eBook vrem să ne asigurăm că știi cum poți folosi online-ul în avantajul business-ului tău. Îți arătăm în mod practic cum poți construi o prezență online memorabilă, cum ajungi mai ușor acolo unde sunt clienții tăi și cum îți poți crește vânzările.





# Pasul 1



Testul de 5 secunde  
al site-ului tău